



Инвестиционное предложение

ИИ-агент, который отвечает клиентам бизнеса 24/7 — голосом и текстом

Проект: ИИ-агент, который принимает и обрабатывает заявки клиентов голосом и текстом 24/7 в Telegram, WhatsApp и на сайте бизнеса, передавая их владельцу без пропущенных лидов.

Технологическая база

Продукт реализован на базе собственной платформы AIWorker.

Стадия

Продукт полностью готов и работает: uz.mybookingagent.org. Демо доступно для проверки в любой момент — 3 дня бесплатного теста при подключении.

\$35 000

Запрашиваемая инвестиция

10%

Доля компании

\$350 000

Post-money оценка



Демо в WhatsApp



Демо в Telegram



Демо на сайте

ПОЧЕМУ ЭТО РАБОТАЕТ УЖЕ СЕГОДНЯ



15 секунд

на подключение канала через QR



1 час

полный запуск агента —
бесплатно



24/7

без пропущенных обращений



MCP

управление через Claude /
ChatGPT

ПРОЕКТ КОРОТКО

3 сооснователя

3 сооснователя закрывают продукт, разработку
и продажи изнутри

4 ниши

HoReCa, Real Estate, Services, Entertainment —
сегменты с высокой ценой лида

5 стран

Узбекистан, Казахстан, Кыргызстан, Беларусь,
Россия — реальный охват рынка уже сегодня



01 · ПРОБЛЕМА

Бизнес теряет клиентов там, где их проще всего было бы удержать

30%

МСБ теряет до 30% выручки из-за пропущенных заявок в мессенджерах в пиковые часы и вечернее время.

Готовые чат-боты не справляются со сложными сценариями, а enterprise-платформы голосового ИИ требуют недель разработки, дорогих интеграций и постоянного найма разработчиков под любое изменение.

02 · РЕШЕНИЕ

MyBookingAgent

- ✓ **Канал подключается за 15 секунд**
Сканом QR-кода в Telegram или WhatsApp.
- ✓ **Полная настройка и запуск агента — 1 час, бесплатно**
У конкурентов — от \$150 до \$1500 за внедрение и ожидание до 2 недель.
- ✓ **Управление через Claude / ChatGPT (MCP)**
Владелец бизнеса меняет промпты и ставит задачи агенту обычным языком — без разработчиков.
- ✓ **Голосовые звонки внутри Telegram и WhatsApp**
Входящие и исходящие, плюс автоперезвон по заявкам с сайта за 5 секунд.
- ✓ **Работает 24/7**
Принимает неограниченное число обращений одновременно, ведёт запись и стенограмму разговоров, сам формирует и прогревает базу клиентов.

Специализация — ниши с высокой ценой пропущенного лида:

HoReCa

Real Estate

Services

Entertainment

отели, бары, рестораны / агентства недвижимости / услуги / развлечения

ЧТО ПОЛУЧАЕТ ВЛАДЕЛЕЦ БИЗНЕСА С ПЕРВОГО ДНЯ

100%

заявок фиксируется — ни один лид не теряется

0 \$

за настройку, тестирование и запуск агента

24/7

приём заявок голосом и текстом без выходных

3 дня

бесплатного полноценного теста агента

03 · ПРОДУКТ

Почему агент лучше живого сотрудника

Сравнение построено на реальном опыте пилотных подключений — это то, что владелец бизнеса видит в первую неделю использования.

- 

Всегда на связи и работает без ошибок — лучше и надёжнее, чем живой сотрудник.
- 

Мгновенная передача заявок администратору и владельцу бизнеса в WhatsApp, Telegram, почту.
- 

Сам формирует клиентскую базу и делает мягкий прогрев холодных клиентов.
- 

Одновременно принимает любое количество звонков и сообщений, без пропусков и потерь.
- 

Запись и стенограмма каждого разговора — полный контроль качества обслуживания.
- 

Никогда не жалуется, не устаёт и не просит зарплату — работает 24/7 круглый год.

Живой администратор vs MyBookingAgent

ПАРАМЕТР	ЖИВОЙ СОТРУДНИК	MYBOOKINGAGENT
Доступность	8–10 часов в день	24/7, без выходных
Одновременные обращения	1 за раз	Неограниченно
Стоимость в месяц	от \$250–400 + налоги	от \$35
Время выхода на полную работу	Недели обучения	1 час

04 · ЭКОНОМИКА

Unit-экономика

≤ \$0.015

Себестоимость минуты голосового трафика

\$0.07–0.117

Цена клиенту за минуту сверх пакета

\$35–185

Диапазон месячной подписки

1 час

От оплаты до работающего агента

Здоровая маржа на голосовом трафике уже на старте — себестоимость минуты в 5–8 раз ниже цены для клиента.

MyBookingAgent — Инвестиционное предложение | Ташкент, Узбекистан · 2026

3 / 12

05 · ЭКСПАНСИЯ

Экспансия и масштабируемость

Продукт не имеет технологической привязки к одному рынку: подключение каналов через QR и управление через МСР работают одинаково в любой стране. Мы уже реально присутствуем в 5 странах — **Узбекистан, Казахстан, Кыргызстан, Беларусь, Россия** — схожая языковая среда (русский как рабочий язык бизнеса) и слабое покрытие качественными голосовыми ИИ-агентами локально.

Масштаб рынков МСБ в регионе экспансии

Количество действующих субъектов малого и среднего бизнеса — по публичным данным национальных статистических агентств (2024–2025).



Источники: stat.gov.kz, stat.gov.kg, belstat.gov.by, реестр МСП ФНС РФ. Длина столбцов — по квадратному корню от значения (для сопоставимости при таком разбросе величин), точные цифры указаны справа.

4.8x

рынок МСБ Казахстана больше, чем в Узбекистане

22x

совокупный рынок 4 стран экспансии больше домашнего

1 продукт

без доработки под каждый новый рынок

RU язык

общий рабочий язык бизнеса во всех 5 странах

06 · КОНКУРЕНТНАЯ ПОЗИЦИЯ

Риски и почему у нас практически нет прямых конкурентов

На рынке голосовых ИИ-агентов для МСБ мы не видим игрока, способного одновременно предложить нашу скорость запуска, цену и техническую возможность голосовых звонков внутри мессенджеров.

СКОРОСТЬ ЗАПУСКА

1 час

против недель у enterprise-платформ голосового ИИ

ЦЕНА ВХОДА

от \$35/мес

против \$150–1500 за внедрение у конкурентов

ГОЛОС В МЕССЕНДЖЕРЕ

Уникально

только наши агенты звонят голосом прямо в Telegram и WhatsApp

БЕСПЛАТНЫЙ ТЕСТ

3 дня

полноценный тест агента без оплаты — ни у кого из конкурентов такого нет

Риски и как мы их снимаем

РИСК	КАК СНИМАЕТСЯ
Зависимость от внешних LLM/voice API	Готовность к закрытому контуру на open-source моделях — команда обладает подтверждённой инженерной компетенцией для развёртывания за неделю
Конкуренция на рынке ИИ-агентов	Ценовое позиционирование и локальная скорость внедрения — 1 час против недель у enterprise-игроков, плюс уникальная функция голосовых звонков в мессенджерах
Каналы связи ограничены мессенджерами	Мультиканальность по архитектуре — 16+ каналов уже подключаются на платформе, виджет на сайте как резерв

Итог: ни один известный нам конкурент не закрывает одновременно все параметры — скорость запуска, цену, голосовые звонки в мессенджерах и бесплатный тест. Это и есть наша защита от конкуренции на старте.

07 · КАНАЛЫ И ИНТЕГРАЦИИ

Каналы связи уже сегодня — не только Telegram и WhatsApp

Архитектура платформы AIWorker изначально мультиканальна. Уже сегодня подключаются мессенджеры, соцсети, почта, календари, видеозвонки и голосовая телефония — при необходимости добавляется любой новый канал без переписывания продукта.

МЕССЕНДЖЕРЫ


Telegram


WhatsApp


WeChat


LINE


Zalo

СОЦСЕТИ И КОНТЕНТ


Instagram


YouTube


Twitter / X


LinkedIn


Avito

ПОЧТА, КАЛЕНДАРЬ, ВСТРЕЧИ, КОМАНДА


Gmail


Google Calendar


Google Meet


Slack

ГОЛОС И ВЕБ-ВИДЖЕТ


Twilio Voice


Live Chat / виджет


Голосовые звонки


16+

и другие по запросу

08 · ТАРИФЫ

Пакетная SaaS-подписка для МСБ

Фиксированная понятная подписка — принципиальный выбор для рынка Узбекистана: бизнес здесь настороженно относится к оплате «по расходу токенов», потому что это непредсказуемая статья расходов. Пакетный тариф с прозрачным перерасходом сверх пакета снимает эту неопределённость и продаётся проще, чем классическая usage-based модель.

Тариф «Старт»

\$35/мес
~450 000 сум

- Полная настройка, тестирование и запуск — **1 час, бесплатно**
- 1 активный канал на выбор (Telegram, WhatsApp или виджет LiveChat)
- Пакет: 300 минут голоса, далее \$0.1/мин (120 сум/мин)
- Голосовые in-app звонки внутри Telegram / WhatsApp
- MCP-интеграция: управление промптами, триггерами и трейсами через Claude / ChatGPT
- Стенограммы разговоров включены
- Запись разговоров — не включена

Подключить

Самый популярный

Тариф «Бизнес»

\$85/мес
~1 000 000 сум

- Полная настройка, тестирование и запуск — **1 час, бесплатно**
- 3 канала одновременно (Telegram + WhatsApp + виджет LiveChat)
- Пакет: 1000 минут голоса, далее \$0.07/мин
- Голосовые in-app звонки внутри Telegram и WhatsApp
- MCP-интеграция через Claude / ChatGPT
- Автоматический автоперезвон по заявкам с сайта
- Интеграция с CRM и учётными системами (Jowi, iiko, Yclients, Google Docs и др.)
- Запись, текстовые стенограммы и хранение — 100 часов/мес

Подключить

Тариф «VIP / Сеть»

\$185/мес
~2 200 000 сум

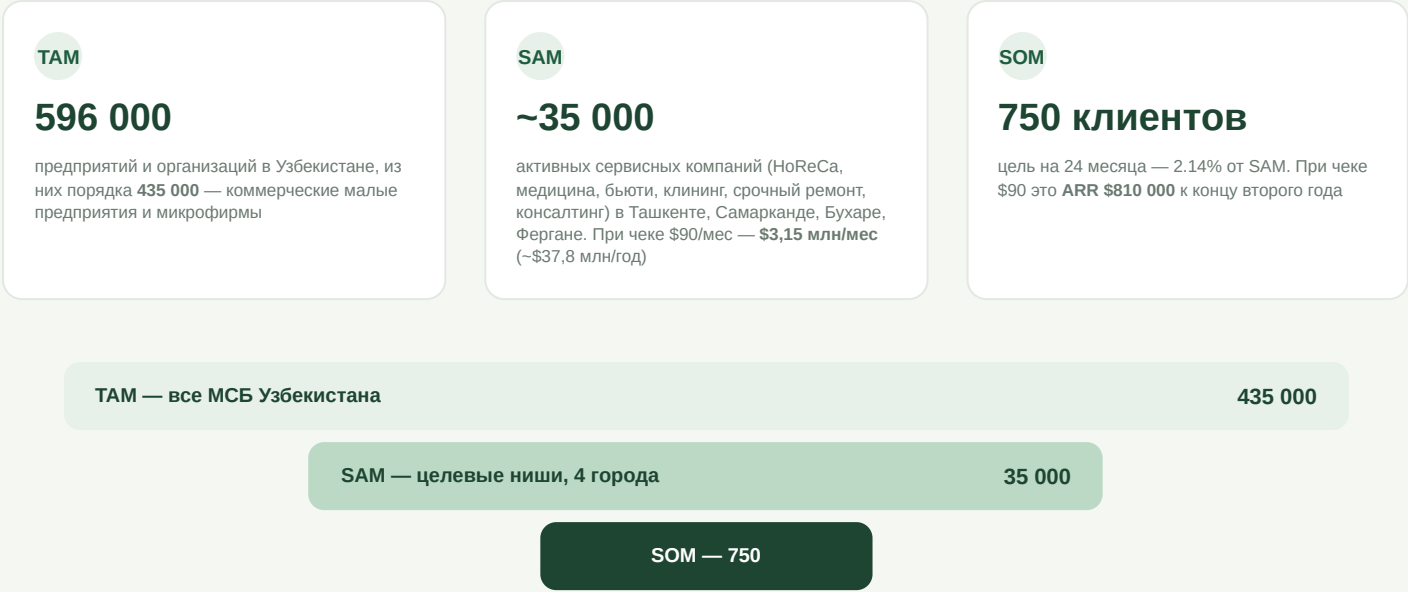
- Настройка под филиальную сеть, кастомное обучение — **бесплатно**
- 10 каналов, в т.ч. дублирующихся (Telegram, WhatsApp, Instagram, Gmail, Google Meet, SIP, eSIM)
- Пакет: 3000 минут голоса, далее \$0.5/мин
- Голосовые in-app звонки внутри Telegram и WhatsApp
- Автоматический автоперезвон по заявкам с сайта
- MCP-интеграция через Claude / ChatGPT
- Интеграция с CRM и учётными системами (Jowi, iiko, Yclients, Google Docs и др.)
- AI-Outbound: команда агенту обзвонить базу клиентов по сценарию
- Групповые звонки в Telegram, конференции в Google Meet
- Запись, стенограммы и хранение — безлимит
- Персональный менеджер поддержки

Подключить

09 · ФИНАНСОВЫЙ ПРОГНОЗ

Оценка масштаба рынка (TAM / SAM / SOM) в Узбекистане

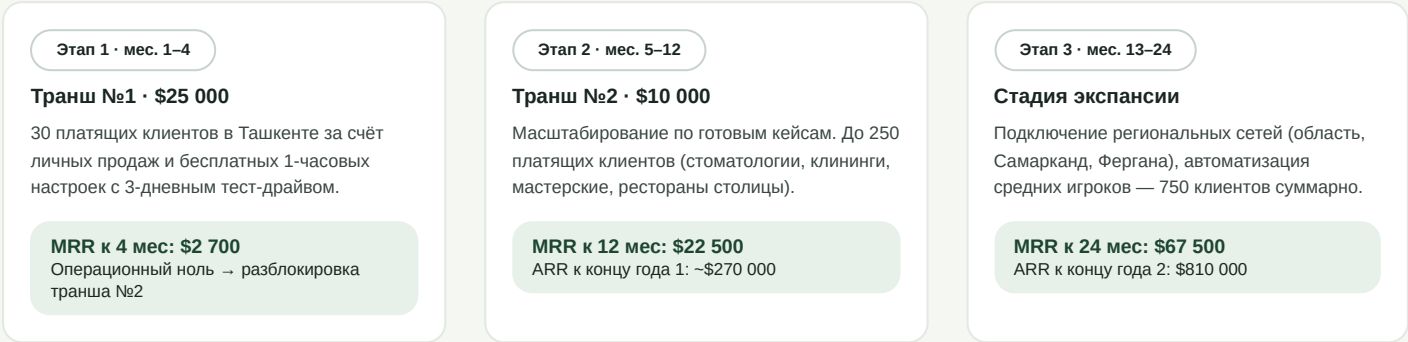
Оценка основана на данных Агентства статистики при Президенте Республики Узбекистан и целевой сегментации по нишам с высокой ценой пропущенного лида.



Воронка отражает переход от общего рынка МСБ к целевым нишам и к плану захвата доли за 24 месяца.

Динамика роста выручки и возврат инвестиций

Инвестор заходит на этапе Pre-seed, приобретая 10% доли компании за \$35 000. Бизнес-модель — классический высокомаржинальный B2B SaaS (чистая рентабельность до 50% после прохождения точки безубыточности).



09 · ФИНАНСОВЫЙ ПРОГНОЗ (ПРОДОЛЖЕНИЕ)

Стратегия выхода для инвестора и ROI к 24-му месяцу

В секторе B2B SaaS компании оцениваются по консервативному мультипликатору 4x ARR на основании проприетарной MCP-архитектуры и высокого барьера для входа конкурентов.

\$810 000

ARR компании к 24-му месяцу

× 4

консервативный мультипликатор оценки для B2B SaaS

\$3 240 000

рыночная стоимость компании к 24-му месяцу

Стоимость 10% доли инвестора к 24-му месяцу

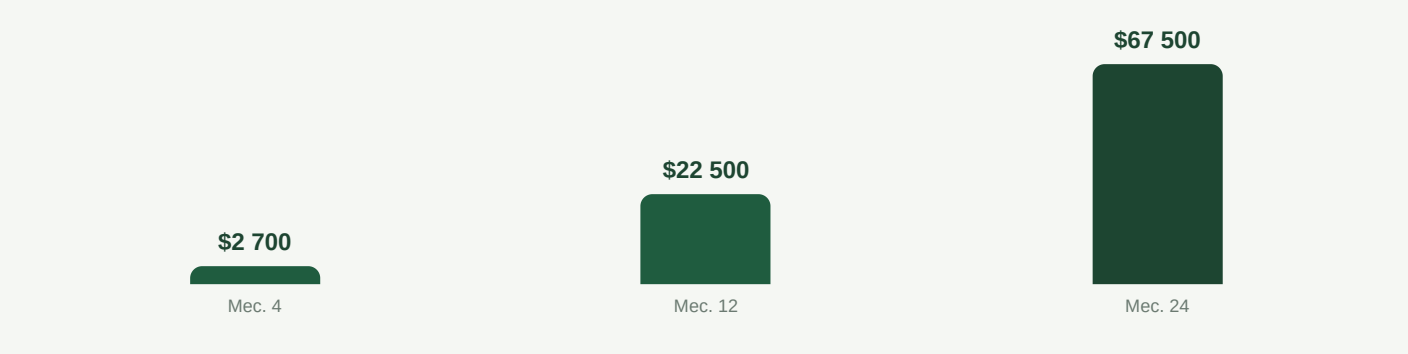
Рост капитала за 2 года

\$324 000

9.3x

Чистый финансовый возврат (ROI): вложенные \$35 000 превращаются в \$324 000 активов — рост капитала в 9.3 раза (9.3x) за 2 года.

Динамика MRR по этапам раунда



Рост стоимости доли инвестора

\$35 000

Инвестиция (мес. 0)

→

\$324 000

Стоимость доли (мес. 24)

=

9.3x

Рост капитала

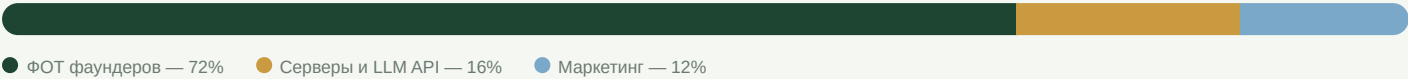
10 · ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЗАПРОС

\$35 000 за 10% доли компании

Post-money оценка: \$350 000. Раунд разделён на два транша под конкретные операционные KPI — это снижает риск инвестора и привязывает выплаты к реальным результатам.

Транш №1 — \$25 000

СТАТЬЯ РАСХОДОВ	ДОЛЯ	СУММА
ФОТ 3 фаундеров (\$1500 × 3 × 4 мес)	72%	\$18 000
Серверы и LLM API	16%	\$4 000
Маркетинг в Ташкенте, упаковка первых кейсов	12%	\$3 000
Итого	100%	\$25 000



KPI для разблокировки транша №2: 25–30 платящих клиентов, MRR \$1 800–\$2 000.

Транш №2 — \$10 000

Расширение серверных мощностей, локальный маркетинг, резерв на API-трафик.

60+ клиентов на тарифе «Бизнес» → MRR \$4 000+ → самоокупаемость к 5–6 месяцу.

Таймлайн раунда



Три сооснователя, закрывающих продукт изнутри

Высокоэффективный, бережливый операционный юнит без прослойки наёмных менеджеров — все ключевые функции бизнеса закрыты внутри команды.



CEO · CO-FOUNDER
Евгений Несмелов

Серийный предприниматель, 30+ запущенных проектов, 25 лет в продукте и продажах. Отвечает за стратегию, продукт MyBookingAgent, продажи и переговоры с инвесторами.



CTO · CO-FOUNDER
Никита Глушков

Full-stack разработчик, 10+ лет опыта. Фронтенд, бэкенд и интеграции платформы.



CO-FOUNDER · ПЛАТФОРМА
Денис Депутатов

25 лет в enterprise-разработке. Автор кода платформы AIWorker.uz — от ядра оркестратора до голосового стека.



Юрилицо: готово к регистрации в Узбекистане за 1 день.

Свяжитесь с нами

Проверьте продукт прямо сейчас — демо доступно в любой момент

Один агент закрывает все каналы связи, принимает заказы 24/7 и ведёт полную отчётность. Напишите ему напрямую в Telegram или WhatsApp — он сам расскажет, как всё работает, и оформит демо-доступ.



Начать в WhatsApp



Начать в Telegram



Демо на сайте

КОНТАКТЫ

Евгений Несмелов

Telegram: [@smartdeveloper](#)

Tel.: [+998 77 143-39-05](#)

[uz.mybookingagent.org](#) · [aiworker.uz](#)

\$35 000

За 10% доли компании

1 час

До работающего агента

5–6 мес

До самокупаемости



WhatsApp



Telegram



Widget